

München, 19.01.2005

## **Altersvorsorgerechner von pecumax - Altersvorsorge professionell verkaufen**

**Die pecumax GmbH – Anbieter von Versicherungsvergleichen im Internet – bietet Versicherungs- und Finanzvermittlern einen professionellen Altersvorsorgerechner. Anhand von über 30 Kriterien wird die Situation des Kunden erfasst, die Rentenlücke berechnet und mit den individuellen Altersvorsorgeprodukten des Vermittlers geschlossen.**

Nachdem die Steuerfreiheit der Lebensversicherungen weggefallen ist, befürchten viele Versicherungsmakler, dass ihnen ein Teil des Geschäfts in diesem Bereich wegfällt. Die Kunden benötigen jedoch weiterhin eine Absicherung im Alter - und die Makler haben die Produkte. Jetzt liegt es an den Maklern, die Kunden richtig zu beraten und zu informieren um sich von der Konkurrenz abzusetzen. Pecumax stellt dem Makler dafür eine Altersvorsorgesoftware zur Verfügung, welche unter Berücksichtigung seiner Einkommenssituation und seiner bereits bestehende Altersvorsorge sowie weiterer Mittelzuflüsse die Rentenlücke des Kunden ermittelt. Die finanzmathematisch komplexe Berechnung basiert auf über 30 Kriterien des Kunden und bezieht die aktuellen steuerlichen und wirtschaftlichen Gegebenheiten mit ein.

### **Rechenkraft des Computers + Erfahrung des Maklers = Richtige Altersvorsorge für den Kunden**

Jeder Makler hat seine eigenen Produkte, mit denen er gute Erfahrungen gemacht hat und die er guten Gewissens vermitteln kann. Daher gibt pecumax bei der Schließung der Rentenlücke keine Produkte vor, sondern überlässt es dem Makler, seine eigenen Produkte im Altersvorsorgerechner zu hinterlegen. So wird die Lücke des Kunden an Hand seines gewählten Risikoprofils mit den Produkten des Maklers geschlossen. Der Computer rechnet – der Makler berät.

### **Kurzanalyse online – Detailanalyse vom Makler**

Das Thema Altersvorsorge ist zu komplex, als dass der Kunde auf Beratung verzichten könnte. Daher rechnet ein Kunde auf der Internetseite des Maklers seinen Altersvorsorgebedarf aus und bekommt eine Kurzanalyse inkl. grafischer Darstellung seiner Lücke und des Produktportfolios zur Schließung der Lücke zugesendet. Fordert der Kunde online ein Angebot vom Makler an, so bekommt der Makler von pecumax eine Detailanalyse zugeschickt. Diese Detailanalyse kann der Makler mit individuellen Informationen ergänzen und erstellt somit in kurzer Zeit eine ideale Gesprächsgrundlage für eine persönliche Beratung. Um die Detailanalyse grafisch zu unterstützen, bekommt der Makler 2 Grafiken mitgeliefert, welche er in die Analyse integrieren kann – mit geringem Aufwand hat der Makler eine maßgeschneiderte Altersvorsorgeanalyse für seinen Kunden erstellt und kann seine Produkte in einem persönlichen Gespräch verkaufen.

### **Kosten der Software**

Der Altersvorsorgerechner kostet monatlich 9 pecumax-Credits. Dies entspricht netto zwischen 4,50€ und 12,60€, je nach gewähltem Credits-Paket. Pro versandter Detailanalyse an den Makler (explizite Anforderung durch Kunden) fallen weitere 3 Credits (1,50€ bis 4,20€ netto) an.

### **Testen Sie den Altersvorsorgerechner unter:**

<http://www.versicherungsmakler-homepage.de/Altersvorsorgerechner.htm>

(Hinweis: Wenn Sie beim Testen Ihre richtige Email-Adresse angeben, dann schicken wir Ihnen die Detailanalyse an diese Email-Adresse)

Weitere Informationen zu den Versicherungsvergleichen und dem Preismodell von pecumax finden Sie unter:

[http://www.pecumax.de/Versicherungsvergleich\\_Makler\\_Info.htm](http://www.pecumax.de/Versicherungsvergleich_Makler_Info.htm)

### **Pressekontakt:**

Herr Jan Dzulko, Geschäftsführer, Pecumax GmbH

Email: [jan.dzulko@pecumax.de](mailto:jan.dzulko@pecumax.de)

Tel: 089 54881-740

Bayerstr. 33

80335 München